

寶潔(中國)有限公司

Procter & Gamble (China) Ltd.

中國廣州市天河區林河西路中泰國際廣場27-33樓

日期：2011年12月

尊敬的先生/女士：

多年來，寶潔及其子公司一直注重與供應商建立良好的關係。如果沒有眾多供應商的持續支援和配合，這些關係就不可能維持併發展。我們相信要使這些關係發揮最大的作用，供應商應清楚理解寶潔在下列方面的政策：商業操守、我們對供應商的期許及供應商對我們應有的期許。因此，有必要重申我們在商業禮物、公費招待、商業操守及利益衝突等方面的基本原則。

商業禮物：員工不得收受供應商的禮物是寶潔的既定政策。我們一直要求供應商杜絕向寶潔機構的任何人員提供或寄送禮物。多數供應商都能一貫滿足這一要求。然而，有時還是會出現問題，使我們不得不定期提醒。我們感謝派送禮物的善意和友好，但這一方式並不可取，有時甚至會導致誤會或尷尬。在中國，我們“不得受禮”的政策涉及任何禮物，甚至包括日曆和鋼筆等小物品及月餅等傳統節日禮品。

公費招待：寶潔不希望出於與供應商保持關係的原因而提供或接受娛樂招待（包括演出、體育賽事、釣魚等）。對於符合商業操守的午餐或晚餐，寶潔願意承擔屬於我們的那部分費用。在實際操作中，這可以是意味著當我們在供應商所在地開會時，供應商可以支付餐費，當供應商到寶潔時，寶潔負責支付餐費。我們同時希望，無論誰付費，商業午餐和晚餐都應適度。

業務操守：我們過去一直、將來也會在法律許可的範圍內開展業務經營。無論在哪裡開展業務，我們都會堅持高標準的職業操守。對於那些能分享我們價值觀的供應商，我們將積極地與他們建立商業關係，並促使這些標準為他們的商業夥伴所接受。我們希望自己的員工及供應商的員工在從事業務時保持誠實正直。如發現違規者，請立即向我們報告。請在www.pgsupplier.com上流覽寶潔供應商關係持續性發展方針（在最上面的工具列選擇“Supplier Guide”，然後在頁面左邊的功能表選擇“Supplier Sustainability”）

利益衝突：我們的政策是：員工的任何商業決策或決策投入（包括發包業務及供應商戰略）只能以寶潔的最大利益為依歸。既然經常會有供應商/承包商的雇員與我們的員工合作一段時間，我們有理由認為他們的友誼能夠得到繼續發展。我們提醒員工：當他們處於決策或考慮戰略問題的位置時，須避免在工作場所以外與承包商/供應商的代表發展商業關係或其它關係。同樣，寶潔員工不得向供應商/承包商索取個人好處或為個人利益要求優惠價格。如發現違規者，請立即向我們報告。

請確保貴司與寶潔合作的領導及員工瞭解這些期許並予以遵守。感謝您對我們之間基本合作關係原則的關注。如對我們的政策有任何疑問或不解，請與負責您事務的採購員或他們的上級經理聯繫。

Best regards,



DOMINICK C. DAVID

ASIA Procurement Group Manager