



Tháng 12 năm 2011

Kính gửi: Quý Công ty

Nhiều năm qua, Công ty Procter & Gamble cũng như các chi nhánh của chúng tôi luôn xem trọng và đề cao mối quan hệ bền vững với tất cả các nhà cung cấp và đối tác kinh doanh trên toàn thế giới. Với cách giao tiếp cởi mở dựa trên tinh thần hợp tác, mối quan hệ giữa công ty chúng tôi và các đối tác ngày một phát triển tốt đẹp. Chúng tôi luôn tin tưởng rằng các mối quan hệ sẽ phát triển hiệu quả nhất khi các đối tác của chúng tôi hiểu rõ các giá trị, quy tắc và chính sách công ty mà chúng tôi thể hiện trong quá trình làm việc.

Chúng tôi viết thư này với mục đích thông báo đến Quý công ty một số quy định khi làm việc với P&G. Xin vui lòng lưu ý quý Công ty có thể tìm hiểu tất cả các quy định trong giao tiếp kinh doanh của công ty chúng tôi thông qua website: www.pgsupplier.com.

Quà tặng

Theo quy định, tất cả nhân viên P&G không được phép nhận bất cứ quà tặng nào từ nhà cung cấp và đối tác kinh doanh của công ty. Chúng tôi chân thành đề nghị Quý Công ty không chuyển bất cứ quà tặng nào đến nhân viên công ty chúng tôi. Quy định này áp dụng cho tất cả các loại quà tặng (với bất cứ giá trị nào) cũng như hàng khuyến mãi hay các sản phẩm mang tính chất quảng cáo.

Chiêu đãi trong kinh doanh

Tương tự như quy định về quà tặng, tất cả nhân viên công ty P&G không được phép chấp nhận bất cứ hình thức chiêu đãi nào từ đối tác hoặc nhà cung cấp, ví dụ: vé xem các buổi biểu diễn, các sự kiện thể thao, v.v... Trong các buổi ỉn tối hoặc ăn trưa liên quan đến mục đích kinh doanh, công ty chúng tôi mong muốn được chi trả hoặc chia sẻ chi phí của bữa ăn với các đối tác hoặc nhà cung cấp.

Chân thành cảm ơn sự quan tâm và hợp tác của Quý Công ty!

Kính chúc Quý Công ty có một kỳ nghỉ thật vui vẻ, thành công và hạnh phúc.

Best regards,

DOMINICK C. DAVID
ASIA Procurement Group Manager